Professionelle Rhetorik als Fähigkeit überzeugend und wirkungsvoll zu kommunizieren

Seminar-Nr.	2027 B232 CH
Termin	16.02.2027 bis 18.02.2027
Partnerorganisation	Verband der Beamten und Beschäftigten der Bundeswehr e.V.
Tagungsstätte	**campus thomasberg siebengebirge** An der Herrenwiese 14 53639 Königswinter Tel. +49 2244 8820 empfang@campus-thomasberg.de
Seminarleitung	**Karl-Heinz Witthüser** VBB
Dozent	**Michael Vetter** Kommunikationstrainer

Kompetenzorientierte Lernziele

„Gedacht“ ist nicht gesagt… „Gesagt“ ist nicht gehört… „Gehört‘ ist nicht verstanden…“ Dieses Problem formulierte der österreichische Verhaltensforscher Konrad Lorenz in seinem Sender-Empfänger-Modell. Da stellt sich die Frage, wie ein Inhalt vermittelt und verpackt werden muss, damit er beim Empfänger auf Gehör stößt, verstanden und angenommen wird. Im Rahmen dieses ersten Moduls werden die Teilnehmenden mit den Besonderheiten der Rhetorik und der kommunikativen Erwartungshaltung unserer Mitmenschen konfrontiert. Die Veranstaltung richtet sich insbesondere an diejenigen, die einen souveränen Umgang mit Kommunikationsbarrieren während der (politischen) Diskussionen sowie die Toleranz für kontroverse Ansichten gewinnen und die Selbstbehauptung üben wollen.

Die Teilnehmenden:

- reflektieren ihre eigenen Denk- und Sprachmuster, um eigene Optionen zu erweitern;
- gewinnen Gelassenheit und Souveränität in Diskussionen und Vorträgen durch klare Botschaften und professionelle Rhetorik;
- lernen Pointen zu setzen, die Sinn ergeben sowie mit Strukturen besser auf den Punkt zu kommen;
- lernen den Umgang mit schwierigen Charakteren und erweitern ihr Verhaltensrepertoire in Konfliktsituationen.
- erkennen Mitgliederansprache und Mitgliedergewinnung als Bestandteil demokratischer Beteiligung und gewerkschaftlicher Interessenvertretung und üben, gesellschaftspolitische Themen überzeugend, dialogorientiert und respektvoll zu vermitteln.

Übungsthemen

- Wir werden weniger, älter und bunter. Welche Konsequenzen hat das für unsere Gesellschaft?
- Wer rastet, der rostet - auch in der Digitalisierung. Der Strukturwandel als gesamtgesellschaftliche Aufgabe.
- Die Vier-Tage-Woche als Modell der Zukunft. Sind kürzere Arbeitszeiten bei gleichem Lohn möglich?

Die Übungsthemen werden je nach Bedarf der Teilnehmer:innen ergänzt und ggf. den Themen der aktuellen politischen und gesellschaftlichen Diskussion angepasst.

Methoden: Ein Mix aus theoretischen Impulsen, praktischen Übungen (Einzel- und Gruppenübungen) sowie Reflektionsrunden und Diskussionen.

Online-Evaluation Am letzten Seminartag erhalten Sie eine E-Mail von der dbb akademie. Bitte bewerten Sie die Veranstaltung über den Online-Fragebogen. Ihre Rückmeldung hilft Ihrer Gewerkschaft und der dbb akademie die hohe Qualität der Schulungen dauerhaft zu gewährleisten. Die Bewertung kann (auch anonym) mit Smartphone, Tablet oder PC durchgeführt werden.

Die dbb akademie behält sich das Recht des Dozentenaustausches, Terminverschiebungen sowie Aktualisierung der Inhalte vor.

Inhalte

Dienstag, 16. Februar 2027

14:00 bis 14:30 Uhr **Begrüßung, Vorstellung, Erwartungsabfrage**

Karl-Heinz Witthüser

14:30 bis 17:30 Uhr
Inkl. Kaffeepause

Kommunikation im Wandel – Haltung, Wirkung und Ansprache

- Aktuelle gesellschaftliche Herausforderungen und deren Bedeutung für Gewerkschaften
- Ehrenamt im Wandel
- Kommunikation als Schlüssel für Beteiligung, Bindung und Mitgliedergewinnung
- Welche Verhaltensweisen, Überzeugungen und Sprachmuster prägen unsere Kommunikation?
- Sender/Empfänger – wer ist eigentlich wann was?
- Bedeutung authentischer Kommunikation für Ansprache, Beteiligung und Mitgliederbindung

Michael Vetter

18:30 Uhr **Gemeinsames Abendessen**

Mittwoch, 17. Februar 2027

09:00 bis 12:30 Uhr
Inkl. Kaffeepause

Professionelle Rhetorik als Grundlage überzeugender Mitgliederansprache

- Wie gelingt professionelle Rhetorik?
- Klare und überzeugende Argumentation
- Verbale und nonverbale Kommunikation im Einklang
- Wahrnehmung meiner Körpersprache und jener meines/r Gesprächspartner/s
- Umgang mit Emotionen in der Sprache
- Vertrauen gewinnen, Menschen begeistern, Zweifel ernst nehmen

Michael Vetter

12:30 bis 13:30 Uhr **Mittagspause**

13:30 bis 17:30 Uhr
Inkl. Kaffeepause

Bewährte und neue Wege zur Mitgliedergewinnung – sicher auftreten und Gespräche führen

- Themen und Formate der Ansprache potenzieller Mitglieder
- Was macht die eigene Organisation besonders?
- Überzeugende Argumente für eine aktive Mitgliedschaft

- Mitgliedergewinnung als Vertrauenssache: Interesse wecken, zuhören, Zweifel ernst nehmen
- Umgang mit Vorbehalten, Einwänden und Skepsis
- Austausch über bewährte erfolgreiche Formate
- Praktische Übungen zu Gesprächseinstiegen, Nutzenargumentation und Einwandbehandlung

Michael Vetter

18:30 Uhr **Gemeinsames Abendessen**

Donnerstag, 18. Februar 2027

09:00 bis 12:00 Uhr
Inkl. Kaffeepause

Souverän argumentieren in schwierigen Situationen – Praxistraining für Mitgliedergewinnung

- Vertiefung des Gelernten durch Übungen zu aktuellen gesellschaftspolitischen Diskussionen/Themen
- Argumentieren bei Skepsis, Vorbehalten und kritischen Rückfragen
- Vorwand/Einwand Methode

Michael Vetter

12:00 bis 12:30 Uhr **Abschlussgespräch und Verabschiedung**

Auswertung des Seminars (Online-Evaluation)

Karl-Heinz Witthüser

Abschließendes Mittagsessen